

# TOYOTA CENTRAL EUROPE SP. Z O.O.

## POSZUKUJE SPECJALISTY DS. ROZWOJU BIZNESU SAMOCHODÓW DOSTAWCZYCH/ LCV BUSINESS DEVELOPMENT SPECIALIST

### MASZ SZANSĘ NA ...

- o pracę przy kluczowym projekcie biznesowym o zasięgu międzynarodowym;
- o możliwość pracy w największej firmie motoryzacyjnej na świecie;
- o możliwość poznania wielu obszarów biznesu Toyoty;
- o pracę pełną wyzwaniom w świetnej atmosferze oraz międzynarodowym środowisku;
- o zapoznanie się z wartościami i filozofią Toyota Way.

### ZADANIA:

- o współtworzenie i wprowadzanie strategii sprzedaży dla gamy pojazdów użytkowych na rynkach Europy Środkowej (Polska, Czechy, Węgry, Słowacja);
- o współtworzenie standardów dla sieci dilerkiej w zakresie samochodów użytkowych;
- o monitorowanie działalności sieci dilerkiej w zakresie sprzedaży samochodów dostawczych i zabudów;
- o opracowywanie nowych produktów/specyfikacji produktów (bieżąca analiza i tworzenie nowych pakietów dla grup produktowych);
- o monitorowanie sytuacji rynkowej w zakresie konkurencyjności produktów, analiza, proponowanie zmian i ich wdrożenie;
- o opracowywanie i prowadzenie szkoleń produktowych dla sieci sprzedaży;
- o udział w spotkaniach z kontrahentami (m.in. negocjacje warunków handlowych).



### OCZEKIWANIA:

- o Wykształcenie wyższe
- o Doświadczenie w branży motoryzacyjnej (min. 3 lata)
- o Znajomość specyfiki rynku samochodów użytkowych – mile widziane
- o Dobra znajomość pakietu Microsoft Office (w szczególności Excel)
- o Umiejętności analityczne
- o Znajomość języka angielskiego na poziomie zaawansowanym min. C1 (w mowie i piśmie)
- o Umiejętność współpracy w zespole
- o Umiejętność budowania pozytywnych relacji z Klientem i siecią sprzedaży
- o Umiejętność prowadzenia prezentacji
- o Samodzielność w działaniu, proaktywne podejście do procesu
- o Umiejętność kreowania nowych rozwiązań

**PROSIMY O PRZESŁANIE CV W JĘZ. POLSKIM  
DO 15 MAJA 2022 POPRZEZ  
FORMULARZ REKRUTACYJNY  
(ODPOWIADAMY TYLKO NA WYBRANE OFERTY).**